



2017年厦门市产融合作政银企对接会



4月12日下午，厦门市政府在厦门宾馆明宵厅举办2017年厦门市产融合作政银企对接会。厦门市政府庄稼汉市长、黄强常务副市长、市发改委、市经信局、市财政局、市科技局、市商务局、市金融办、人行厦门中心支行、厦门银监局、各区府、火炬高新区管委会、自贸区管委会、20家银行等金融单位等领导、重点企业代表以及新闻媒体记者等近150多人参加会议。本会副会长、建行副行长肖春辉出席会议。

庄稼汉市长在讲话中指出，经济要发展，金融必先行，加强政银企对接合作，是经济平稳健康发展的内在要求。只有真正破解企业融资难、融资贵问题，加大对实体经济支持力度，才能避免金融“脱实向虚”，实现良性循环、共生共荣。他强调，金融机构要树立“企业发展我支持，企业发展我受益”的理念，优化信贷结构，强化金融创新，完善信贷服务，在加大对重点企业和优势行业信贷投放的同时，积极向有市场、有效益的

小微企业倾斜，助力“小苗”变“大树”。

会上，6家金融机构推介了融资服务产品，肖春辉副行长介绍了我行金融支持实体经济及工业转型升级情况，并与玉晶光电签订银企合作协议。会后，银企进行现场咨询、交流互动，多家企业负责人到咨询处与我行人员对接。我行服务实体经济的举措和成效得到市政府和与会企业的广泛好评。

【通讯员：彭琳、陈雯】

建行“小微快贷”又快又靠谱，是该行在小微金融服务领域的转型力作。

5分钟搞定500万贷款

说起银行贷款，小微企业主们脑子里浮现的总是“厚厚的材料”、“反复核查”、“焦急地等贷”……昨日，在厦门建行举办的“小微快贷新产品发布会”上，不少小微企业主都在现场“尝鲜”了一把。登录网银，轻点鼠标，几分钟，百万元贷款就进账，“太快了”、“好方便”、“真好用”……小微企业主们对“小微快贷”连声叫好，原来又快又靠谱的贷款就在建行。

据了解，“小微快贷”通过企业及企业主在建行的各项业务数据进行采集、分析，识别判断小微企业的信用风险、还款能力，并以数据化和模型化的方式进行风险管理，精准地测算贷款额度，单个客户最高可贷到500万元，期限最长1年。

在3月2日的发布会上，厦门建行副行长黄惠玲表示，“小微快贷”是建行在小微金融服务领域的转型力作，也是建行打造“智慧银行”和“创新银行”的缩影。从表面上看，“小微快贷”仅仅是建行众多信贷产品中的一员，但从深层次上看，它的问世是一场建行对小微企业金融服务理念、策略、流程的变革和实践，形式是自助、智能、智慧，手段是技术改造、后台集成、创新应用，实质则是流程再造、体验提升、服务转型。截至目前，厦门建行的小微企业客户有两千余户，贷款余额已超过150亿元。未来，建行将在创新发展和智慧化转型的道路上不断探索前进，开发出更多类似“小微快贷”的匠心之作，为越来越多的优质小微企业提供更快、更好的金融服务支持。



据悉，建行的“小微快贷”还曾荣获2016年厦门银行业创新产品金点子大赛一等奖。自去年底上线试运行以来，不到三个月的时间，已有两百多家小微企业试办该业务，签约金额近1.5亿元。

小微快贷：用“三特”化解“三难”

厦门建行小企业业务部总经理戴维弘介绍说，小微快贷依托创新理念和科技手段将小微信贷业务化繁为简，实现了对传统小微信贷模式的颠覆，轻松解决小微企业“融资难、融资贵、融资慢”这三大痛点，为小微企业带来了全新的融资体验。那么，它到底有哪些“特别”之处呢？

特简单：500万轻松到手

“企业或企业主只要与建行有一定时间的业务往来，系统就会根据客户在建行的各项业务数据和信用状况计算出可贷款额度。”戴维弘说。小微快贷充分运用大数据技术，改变了以财务报表、担保措施为核心的传统信贷业务模式，为那些因信息不对称、缺少抵押担保而难以获得银行信贷支持的小微企业提供了全新的融资解决方案。

换句话说，现在符合一定条件的小微企业主只要登录建行网银就能查到可贷款的额度，额度最高500万元，无需再为没有担保抵押物忧愁，也无需再为仅凭企业和个人的信用和结算记录能不能从银行贷到款“悬”着一颗心了。

特快速：5分钟贷款搞定

传统贷款常常都需要企业主们按照

要求提供一系列报表材料，而且还需要客户经理上门走访调查，前前后后要个把月的时间，企业主们就在焦急的“等贷”中度过。

“小微快贷由客户通过建行网上银行自助办理，实现贷款业务的全流程网上操作，客户一旦点击鼠标申请，系统秒速给出可贷额度，客户无需提供贷款资料，在可贷额度内填写借款金额，确认签约，就可以提款了，从申请、审批、签约到支用放款全流程就只需要几分钟时间。”戴维弘自信地告诉记者。

特便宜：每万元每天只要1.8元利息

另外，对于企业主关心的贷款成本问题，“小微快贷”昨日给出了一个让在场小微企业主满意的答案。“小微快贷每一万元信用贷款每天的利息只要1.8元，而且可以随借随还、循环使用，按实际用款天数计息，完全可以根据企业的资金周期来提高贷款资金利用率，降低企业贷款成本。”戴维弘说。

小微企业主陈先生现场算了笔账，过去他们公司从其他机构借的1年期100万的贷款利息需要10万多元，现在使用建行“小微快贷”，随借随还，一年利息能省一半以上。

此外，戴维弘称，目前，建行针对不同客户类型及需求场景，设计了多个小微快贷子产品，比如“快e贷”、“融e贷”、“质押贷”等。未来建行还将继续优化、扩充小微快贷系列产品，深入挖掘建行内部数据资源，逐步引入企业的纳税数据、海关进出口数据、缴纳社保数据等外部信息，构建更加完整、更有层次的小微快贷产品体系。除此之外，建行还将继续提升、丰富系统功能，未来大家不仅可以通过网上银行，还可以通过手机银行、网点的STM智慧柜员机等电子渠道办理小微快贷。

【通讯员：彭琳、康瑞】

组织纪念“三八”国际劳动妇女节 中铁海峡建设集团有限公司

“胜日寻芳鳌园滨，中铁女神最年轻。等闲识得东风面，万紫千红总是春。”3月8日下午，本会理事单位——中铁海峡集团“三八”节表彰大会移师厦门嘉庚公园，在参观嘉庚纪念馆和鳌园之后，中铁海峡集团工会主席林榕龙即兴改诗一首，并为获得“巾帼标兵”、“巾帼标兵岗”的单位和女职工颁奖。

今年中铁海峡集团女工委别出心裁，带着近80名机关和厦门片区项目女职工走进集美嘉庚公园，面朝大海、春暖花开，在春天温柔的海风中尽情放飞心情。

陈嘉庚先生是著名的爱国华侨领袖。他的一生，是爱国爱乡、倾资兴学、服务社会、造福人类的一生，被毛主席誉为“华侨旗帜、民族光辉”。本次三公司组织女职工参观纪念馆，就是号召大家学习嘉庚精神，为推动公司发展发挥更大作用。

在鳌园草坪上，由各家“女神”自带DIY美食参加分享，有的制作饼干，有的制作寿司，还有很多各地小吃。大家在品尝美食后，还进行了最佳美食评选，其乐融融。

【通讯员：盛芬宾】



以球会友展风采 融资融智融健康 ——厦门建行成功举办第三届“建行杯”羽毛球团体邀请赛

3月18日-19日，第三届“建行杯”羽毛球团体邀请赛在厦门福隆1号馆拉开帷幕。经过前两届的成功举办，“建行杯”知名度日益提升，已成为厦门羽毛球界的一大盛事，是厦门区域单位邀请赛中的No.1，规模堪称“市运会”。本届邀请赛得到了厦门市体育局的认可与大力支持，傅一民局长亲临现场开幕助阵，并吸引了32支代表队参加，涵盖厦门市全部区政府及多个重要事业单位、大型国企集团、知名民营企业，参赛总人数达448人。比赛持续了两天，采用“复活赛”赛制，各方代表高手云集，进行了80轮团体赛，带来了375场精彩的比赛。

两年前，在首届“建行杯”羽毛球赛举办时，厦门建行提出了“融资、融智、融健康”的理念，就是要通过建行全方位“金融生态圈”的构建，搭建一个社会各界、广大客户共同参与的文化和体育交流的平台。两年来取得了一定的效果，融资方面，资产总额突破2000亿元，信贷余额突破1100亿元，存款、贷款、利润等主要业务指标连续15年保持全市同业领先。融智方面，积极调动集团全球资源“引资入厦”，携手集团各子公司及海外分行，打通境内外金融平台，打通直接融资和间接融资渠道，做“不仅是银行”。引入建信信托，与厦门市政府共同设立了规模百亿的产业引导基金；合作建信租赁，为厦门航空18架飞机提供了60亿元租赁服务；携手建银国际，为美图公司提供香港IPO服务，并参与了中骏、禹州、明发、巴黎春天等厦门企业在香港上市的承销业务；为建发、象屿等集团提供了综合融资方案，在解决融资需求的同时，优

化了财务报表，实现了银企双赢。融健康方面，连续14年赞助厦门国际马拉松赛，连续11年举办厦门爱乐音乐季，坚持每年举办“建行杯”网球、羽毛球系列赛事，还通过客户信用卡积分捐赠，成功在翔安建起了张玉兰音乐教室，开启了众酬公益的新模式！

我行参赛队员在生柳棠行长、肖春辉副行长的带领下，秉承着“文明、友谊、拼搏、向上”的信念在赛场上展开激烈拼杀。分行领导亲自挂帅上场，手法多变、球风犀利，场上队员配合默契、大显身手，场下观众频频叫好，淋漓尽致展示了球技，赛出了风格与水平。

场上队员在挥洒汗水，场下的服务工作也有条不紊的进行着，各相关网点或加油助威，或搬粮送水，或现场协调，充分展现了我行以客户为中心的主动服务理念。

最终，厦门航空愈战愈勇，以强大的实力拿下冠军；集美区政府在何东宁区长的带领下杀入决赛，获得亚军；港务控股集团将季军收入囊中；厦门建行勇夺第四。第五至八名依次是：思明区政府、厦门国贸、同安区政府、翔安区政府。

本次邀请赛提供了一个相互切磋、相互沟通的平台，增进了各单位之间的友谊，达到了以球会友的效果，是对建行“融资、融智、融健康”理念的完美诠释。

【通讯员：吴珊珊】

